



## REGLAS PRINCIPALES

1. **Ninguna oferta puede ser a la alza**, y debe basarse en los siguientes datos:
  - Anticipo Base: 10 %
  - Días de Pago Base: 15 Días
  - Moneda: Pesos
  - IVA Unitario: No
  - IVA Desglosado: Si
2. Ninguna oferta puede reducirse más allá del 30 % del precio inicial de cada competidor.
3. Si se registra una oferta en los últimos 5 minutos de la licitación, esta se extenderá 5 minutos adicionales y así sucesivamente hasta que la plataforma ya no registre ninguna oferta.
4. La reducción no puede ser de peso en peso, se debe respetar el monto de reducción mínima.
5. No serán contempladas ofertas entregadas por otro medio.
6. Cada participante es responsable de sus ofertas, por lo que deberá revisarlas antes de enviar la información. En caso de error en alguna oferta queda sujeto a descalificación.

## ESTRATEGIA

1. La **decisión PUEDE NO BASARSE SOLO EN PRECIO**, por eso es importante participar en los demás criterios.
2. La velocidad en **el envío de una oferta** depende de varios factores, por lo que **puede tomar algunos segundos**, se debe considerar este factor al enviar ofertas en los últimos minutos.
3. Todos los precios de los mejores participantes serán evaluados y si es necesario, **se les pedirá la tarjeta de precios**, por lo que solo debe reducirse en los conceptos que puedan ser demostrados y **debe actualizar las tarjetas de precios conforme se realizan ofertas**, para tenerlas listas al momento en que pudieran ser solicitadas.
4. Las posiciones de los participantes pueden variar constantemente, por lo que se recomienda **entrar al menos una vez al día** para evaluar las posiciones de los demás competidores. El orden de los participantes mostrado en la gráfica cambiará cada vez que se inicie sesión en el sistema.
5. Es recomendable evaluar con anticipación la capacidad que se tiene para reducir el precios, de forma que no se tengan que hacer cálculos de última hora u ofertar precios irreales.
6. Si el mejor participante no cumple con alguno de estos puntos puede tomarse la determinación **de pasar al siguiente mejor participante**, por lo que sugerimos **seguir ofertando aún cuando no sea el más bajo en precio**.

## FECHAS

(Horario de México)

EVENTO	INICIO	CIERRE
Foro de Aclaraciones	19 Abril, 2021 05:00:00 PM	19 Abril, 2021 05:10:00 PM
Licitación	19 Abril, 2021 05:20:00 PM	19 Abril, 2021 05:50:00 PM

GRÁFICA DE LA LICITACIÓN

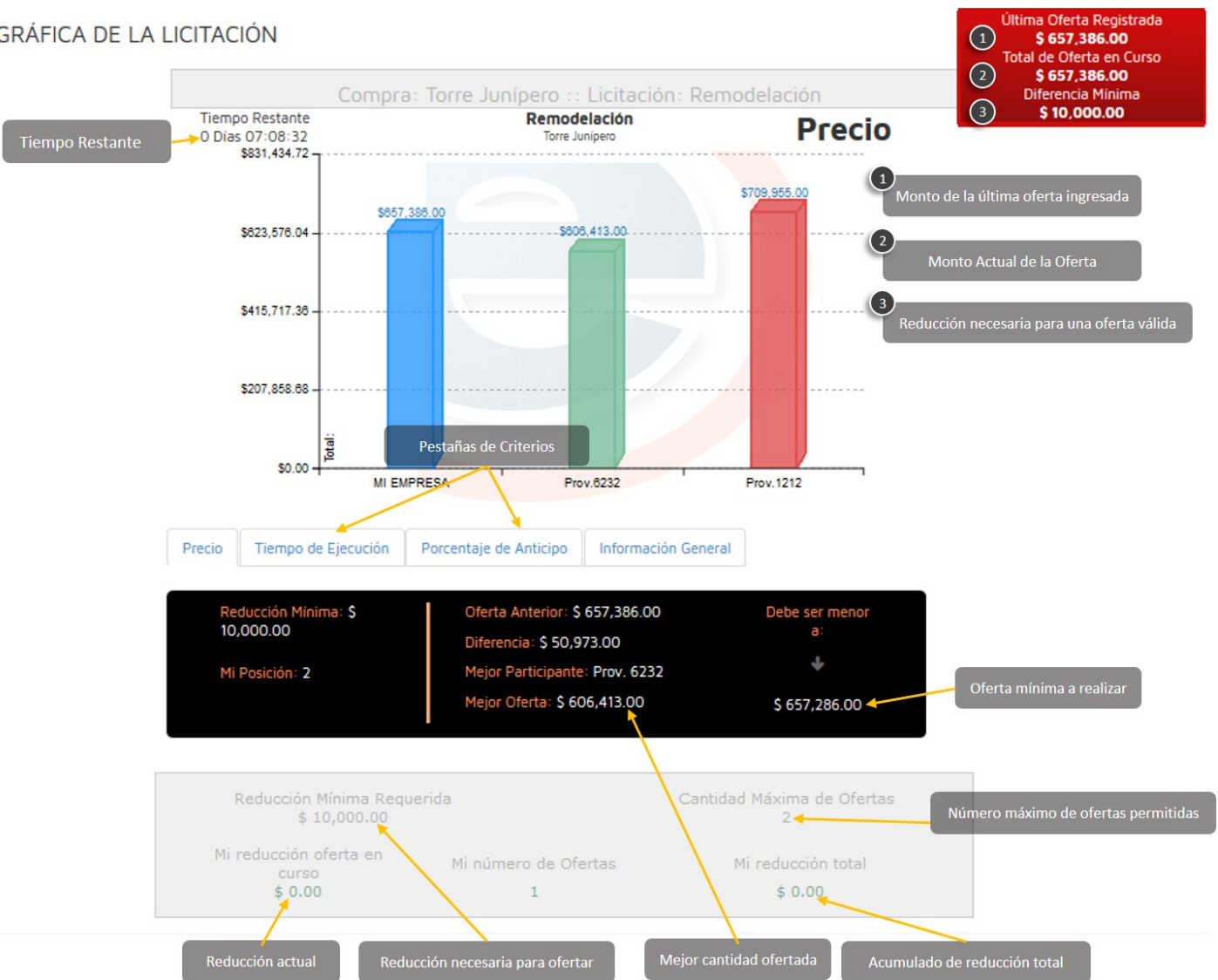




Figura 1

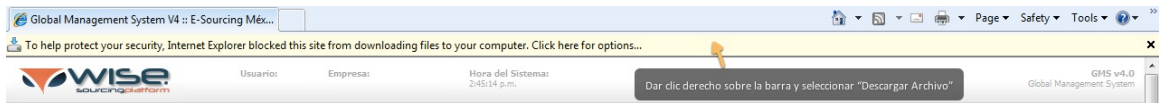
**CONOCIENDO EL ENTORNO DE LA LICITACIÓN**

- Se tendrá que ingresar su primer oferta para poder ver la gráfica mostrada en la Figura 1 con las ofertas de los demás participantes.
- El recuadro en rojo que se ve en la parte superior derecha de la Figura 1, llamado TABLA DE AYUDA, es el indicador que nos muestra el **estado actual de nuestra oferta**, el cual cuenta con los siguientes 3 valores:
  - a. El indicador número 1 refleja el monto de la última oferta ingresada.
  - b. El indicador número 2 muestra nuestra oferta actual, este campo se irá actualizando al momento de cambiar los precios unitarios en el catálogo e indicará el monto total actual de la oferta a realizar.
  - c. En el indicador número 3 se muestra el monto que debe reducir de la oferta actual. Éste debe de estar en cero para que la oferta pueda ser aceptada.
- **ADICIONAL A LOS PRECIOS**, es posible realizar ofertas en otros criterios, como Porcentaje de Anticipo y Días de Pago. Esto se realiza directamente en la gráfica, en las pestañas mostradas en la Figura 1.
- Para evitar errores y con fin de mantener la competencia, la plataforma maneja 3 límites en cuanto a las ofertas que puede realizar:
  - a. Reducción Mínima: Diferencia mínima entre 2 ofertas consecuentes, para que la oferta sea válida se tiene que hacer una reducción de al menos **\$ 10,000.00**.
  - b. Límite Por Oferta: Diferencia máxima entre 2 ofertas consecuentes. Para esta licitación será de **\$ 60,000.00**.
  - c. Límite de Oferta, este es el límite que tendrá un participante para reducir su oferta, **ninguna oferta podrá reducirse más del 30 % del precio inicial de cada competidor.**

## REALIZAR OFERTAS

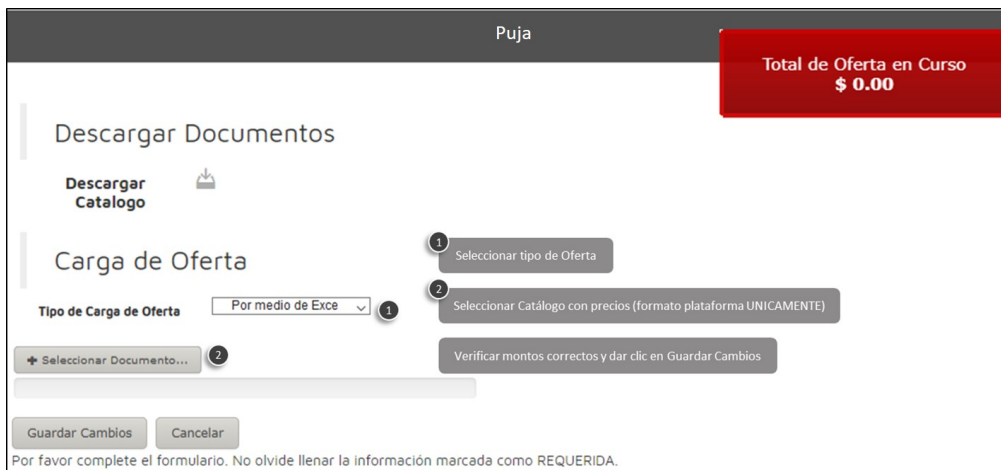
1. Ingresar a la licitación para registrar los precios, esto se realiza dando clic al ícono de licitación .
2. Para cargar sus ofertas se tienen dos opciones:
  - a. **De forma manual:** se pueden cargar los precios unitarios dentro del catálogo de productos que se encuentra en la parte inferior de la pantalla.
  - b. **Por medio de excel:** se puede utilizar el documento de excel que viene adjunto en el correo electrónico o descargar el catálogo con formato Excel, que se puede realizar presionando el siguiente ícono .

**NOTA IMPORTANTE:** es necesario verificar al momento de descargar el catálogo de productos si nos aparece una barra en la parte superior del navegador.



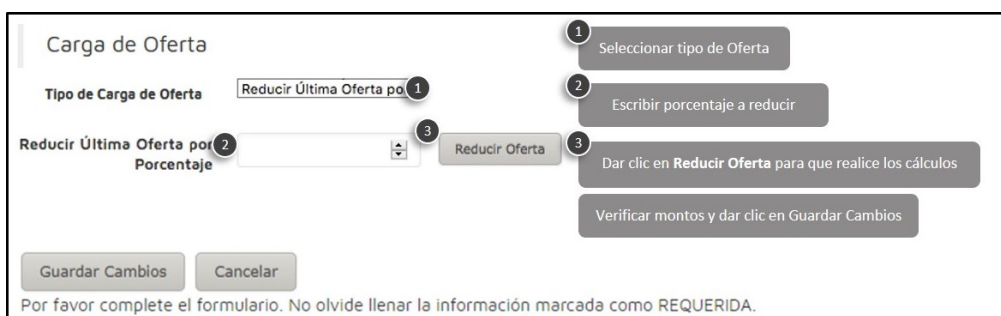
La **versión del Catálogo** de Productos que se utilizará es la número **1**, la cual se indica en la parte superior derecha del Catálogo en formato Excel. Es importante utilizar el número de versión mencionado, de lo contrario la plataforma no le permitirá subir su oferta.

Una vez ingresados los precios unitarios dentro del Excel y guardados los cambios, se sube este mismo catálogo al sistema mediante la opción **Seleccionar Documento**, como se muestra en la Figura 2. El sistema solo acepta archivos (.xls) Formato 2003-2007.



**Figura 2**

3. Una vez ingresados los precios unitarios por cualquiera de las dos opciones, se tendrán que guardar los cambios presionando el botón en la parte inferior izquierda de **Guardar Cambios**.
4. Después de ingresar la primer oferta, es posible hacer una reducción automática de todos los precios seleccionando el porcentaje a aplicar en el campo **Reducir última oferta por Porcentaje** mostrado en la Figura 3 y dando clic sobre el botón de **Reducir Oferta**. La reducción se aplicará **sobre los precios de la última oferta hecha**.



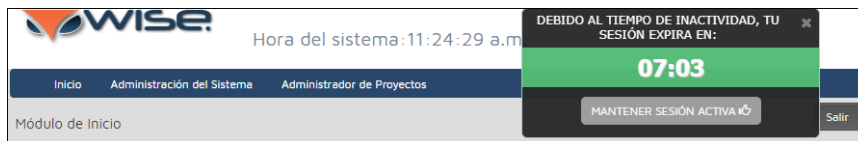
**Figura 3**

## PREGUNTAS FRECUENTES

1. ¿La actualización de la gráfica es en tiempo real?  
**SI.** Las ofertas se actualizan en promedio cada 5 segundos.
2. ¿Puedo reducir la cantidad que yo quiera para realizar una oferta?  
**NO**, ya que la plataforma cuenta con un porcentaje mínimo de reducción por oferta.
3. ¿Se tiene que respetar el monto de reducción por oferta?  
**SI**, se tiene que respetar de lo contrario la plataforma no dejará ingresar la oferta.
4. ¿Puedo ingresar una oferta en el último segundo?  
**NO** es recomendable, además del tiempo que puede tomar en llegar a la plataforma el sistema asignará un tiempo extra de 5 minutos adicionales de la licitación si se ingresa una oferta 5 minutos antes de la hora de de finalización. Se recomienda ingresar sus ofertas con tiempo, para que puedan ser registradas y tengan la posibilidad de realizar alguna contra-oferta.

## NOTA IMPORTANTE

El sistema maneja un tiempo de inactividad de 10 minutos, por lo que se debe actualizar la sesión en el botón **Mantener sesión activa** cuando la plataforma lo solicite.



## REQUERIMIENTOS TÉCNICOS INDISPENSABLES

1. Conexión a Internet, banda ancha.
2. Navegador de Internet Reciente
  - o Google Chrome (RECOMENDADO).
  - o Mozilla Firefox (RECOMENDADO).
  - o Internet Explorer 10 o superior.

## REVISIÓN TÉCNICA ANTES DE PARTICIPAR

Si en su empresa existe algún departamento en sistemas, o regulaciones sobre el uso de Internet, debe revisar lo siguiente:

- Habilitación de Firewall o Proxy para acceder a Internet.
- Habilitación del puerto 80.
- Whitelist del Dominio, <http://www.e-sourcing.com.mx>, [wise.mx](http://wise.mx) en Firewall, Proxy y Servidor de Correo Electrónico.

## SOPORTE TÉCNICO Y AYUDA

### DUDAS SOBRE CATÁLOGO, MATERIALES, ENTREGAS, DETALLES DEL PROYECTO

Compañía: SOCIO ESM

Contacto: claudia

Correo electrónico: [cesteva@e-sourcing.com.mx](mailto:cesteva@e-sourcing.com.mx)

Teléfono: 12345678

### DUDAS SOBRE PLATAFORMA Y SU USO

SOCIO ESM:

ayuda@e-sourcing.com.mx  
Horario: 9:00 a 18:00 hrs.